

直売で儲ける！農業経営の戦略

～アフターコロナにおける消費者の需要喚起と直売における価格転嫁のポイント～

資材や肥料などの価格高騰の影響を受け、農産物への価格転嫁が全国的な課題となっています。持続的な農業経営のためにも、直売における消費者の需要喚起や農畜産物の価格転嫁などは必須のテーマとなっています。

今回のセミナーでは、第1部として「原価高騰でも儲かる農業経営を目指す」と題し、農畜産物の直売所運営やマーケティング理論を踏まえた価格転嫁のポイントなどについて、公益財団法人流通経済研究所の折笠 俊輔氏よりご講演いただきます。

第3部の講演では、群馬県で高原野菜の生産等を行う有限会社農園星ノ環の代表取締役社長星野 高章氏より、「幸せが循環する農業経営」と題し、持続可能な農業を目指すと同時に農業の可能性を広げる新しいモノ・コトを生み出す様々な取組について、お話いただきます。

農業法人の経営者や法人化を目指す方だけでなく、個人経営で更なる経営発展や持続的な農業経営を目指す方々など、皆さまの積極的なご参加をお待ちしています。

《日にち》

令和6年
2月28日 (水)
13:30～16:30

《会場》

JA東京第1ビル
2階203会議室
立川市柴崎町3-5-25

《内容》

- 第1部 講演「原価高騰でも儲かる農業経営を目指す」
講師：公益財団法人流通経済研究所
首席研究員 折笠 俊輔 氏
- 第2部 情報提供（日本政策金融公庫、JAバンク東京信連 ほか）
- 第3部 講演「幸せが循環する農業経営」
講師：有限会社農園星ノ環
代表取締役社長 星野 高章 氏

《参加対象者》

都内の認定農業者・農業経営者
都内の農業法人の経営者・従業員
区市町村職員、JA職員、その他関係団体職員

参加無料

《お申込み》

以下のいずれかの方法によりお申し込みください

〔申込フォーム〕 右記のQRコードを読み込み、必要事項をご入力の上送信ください

〔メール〕 gyoumu@tokaigi.com宛に裏面の申込事項をお送りください
タイトルに「農業経営セミナー申込」とご記載ください

〔FAX〕 裏面申込書をご記入の上03-3379-7627にお送りください

お申込み締切 2月20日（火）